

DISCIPLINAS Y TÓPICOS – MBA EN AGRONEGOCIOS

1. Derivativos Agropecuarios

- Mercado a Término;
- Mercado de Futuros: ajuste diario y margen de garantía;
- Opciones sobre futuros.

2. Política Agrícola Brasileña

- Año Cosecha y Plan Agrícola y Ganadero;
- Prima por Flujo de Productos (PEP).
- Contratos Privados de Opción de Venta y Prima de Riesgo de Opción Privada (PROP);
- Prima de Ecuilización Pagada al Productor (PEPRO);
- Política de Regulación del Uso de Recursos Forestales.

3. Financiación del Agronegocio

- Fuentes Privadas de Provisión del Crédito Rural:
 - Cédula del Producto Rural – CPR (Física y Financiera);
 - Certificado de Depósito Agropecuario (CDA);
 - Warrant Agropecuario (WA);
 - Certificado de Derechos Crediticios del Agronegocio (CDCA);
 - Letras de Crédito del Agronegocio (LCA); y
 - Certificados de Recibibles del Agronegocio (CRA).

4. Seguro rural

- Modalidades de Seguro Rural.
- Programa de Subvención de Primas de Seguros Rurales (PSR);
- Tipos de Seguro Agrícola: Seguro agrícola de costos; Seguro agrícola de productividad; Seguro de facturación o ingresos.

5. Gobernanza Corporativa y Compliance

- Patrimonio de los accionistas y de los socios: legitimidad de los herederos; testamento; donación; y gravámenes;
- Holdings para Planificación de la Sucesión;



- Consejo de Administración y Dirección;
- Órganos de Vigilancia y Control.

6. Negociación

- Negociación Integradora y Negociación Distributiva;
- Herramientas para la Planificación de la Negociación: Zone of Possible Agreement (ZOPA); y Best Alternative To a Negotiated Agreement (BATNA);
- Etapas de la Planificación;
- Estilos de Negociación.