

Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz – Universidade de São Paulo DEPARTAMENTO DE ECONOMIA, ADMINISTRAÇÃO E SOCIOLOGIA

Av. Pádua Dias, 11 | Piracicaba, SP | 13418-900 Contato para cursos de especialização e atualização Tel.: (19) 2660-3343 | secretariambauspesalq@usp.br | www.mbauspesalq.com



ASIGNATURAS Y TÓPICOS - MBA EN AGRONEGOCIOS

1. Derivados agropecuarios

- Mercado a Término;
- Mercado de Futuros: ajuste diario y margen de garantía; y
- · Opciones sobre futuros.

2. Política agrícola brasileña

- Año Cosecha y Plan Agrícola y Ganadero;
- Prima por Flujo de Productos (PEP).
- Contratos Privados de Opción de Venta y Prima de Riesgo de Opción Privada (PROP);
- Prima de Ecualización Pagada al Productor (PEPRO); y
- Política de Regulación del Uso de Recursos Forestales.

3. Financiación del agronegocio

- Fuentes Privadas de Provisión del Crédito Rural:
 - Cédula del Producto Rural CPR (Física y Financiera);
 - o Certificado de Depósito Agropecuario (CDA);
 - Warrant Agropecuario (WA);
 - Certificado de Derechos Crediticios del Agronegocio (CDCA);
 - Letras de Crédito del Agronegocio (LCA); y
 - o Certificados de Recibibles del Agronegocio (CRA).

4. Seguro rural

- Modalidades de Seguro Rural.
- Programa de Subvención de Primas de Seguros Rurales (PSR);
- Tipos de Seguro Agrícola: Seguro agrícola de costos; Seguro agrícola de productividad;
 y
- Seguro de facturación o ingresos.



Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz – Universidade de São Paulo DEPARTAMENTO DE ECONOMIA, ADMINISTRAÇÃO E SOCIOLOGIA

Av. Pádua Dias, 11 | Piracicaba, SP | 13418-900
Contato para cursos de especialização e atualização
Tel.: (19) 2660-3343 | secretariambauspesalq@usp.br | www.mbauspesalq.com



5. Gobernanza Corporativa y Compliance

Patrimonio de los accionistas y de los socios: legitimidad de los

herederos; testamento; donación; y gravámenes;

- Holdings para planificación de la sucesión;
- Consejo de Administración y Dirección; y
- Órganos de Vigilancia y Control.

6. Planificación estratégica y gestión en el agronegocio

- Estrategias de creación y captura de valor;
- · Estrategias genéricas;
- Análisis del ambiente interno y externo;
- Estrategias de crecimiento: ciclo de vida de un producto o servicio; integración horizontal e integración vertical; y
- Planificación estratégica: niveles de planificación y sus características; modelo Delta;
 y modelo Canvas.